

Dakwerken De Vos bestaat 41 jaar !!!

Patrick startte anno 1983 in zijn eentje met Dakwerken De Vos.

Op 22 jarige leeftijd, een schoolvoorbeeld van een selfmade man.

Zijn eerste personeel nam hij in 1987 aan.

In de gouden jaren tussen 1990 en begin 2000 werkte hij met een ploeg van 17 vaste medewerkers.

De sleutels tot succes waren: hard werken, zélf het bureelwerk en de facturatie doen, zélf de prijzen opmaken, zélf contact met de klanten houden, de bestellingen doen bij steeds dezelfde leveranciers, namelijk Bouwmaterialen De Wilde en Deschacht.

Alsook perfect werk afleveren en met goede materialen werken. En goed personeel vinden (wat de dag van vandaag heel moeilijk of zelfs onmogelijk is).

In het jaar 2017 kreeg Patrick een zware hartoperatie waardoor hij een stap terug zette.

Dochter Daniella De Vos kwam aan het hoofd te staan.

Een nieuw hoofdstuk was gestart: de oprichting van bvba De Vos Dakwerken (een juiste beslissing).

In het jaar 2020 werd beslist om over te gaan tot een reorganisatie en het vast personeel werd vervangen door onderaannemers, waaronder Philip Degrande, de rechterhand van Patrick die er al 33 jaar actief is.

De kwaliteit en werkwijze bleven dezelfde.

Onze sterkte was en is dat we meer dan 1000 referenties hebben.

Bij sommige klanten werken we nu al bij de 3^{de} generatie.

De beste reclame is ons werk en de mond aan mond reclame.

Tegenwoordig realiseren we een 15-tal daken per jaar (enkel renovaties).

En dit zonder druk en nog steeds met veel plezier.

Nieuwbouw en appartementen doen we niet meer.

En al zeker niet in de Stad Gent, tenzij bij vaste klanten. De redenen hiervoor: in de binnenstad is het niet meer te doen qua verkeer, vergunningen etc.

Spijtig, want ik het er al die jaren gewerkt maar de tijden zijn veranderd.

Iets anders: vroeger kreeg je telefoon van de klant, nu gaat alles per mail. Tegenwoordig zouden we moeten prijs geven op basis van opgestuurde foto's en dus zonder het dak te hebben gezien (ongelooflijk).

Wie ons opbelt, krijgt voorrang.

Bij ons wordt een vaste prijs gegeven; we vragen geen voorschot en achteraf geen meerprijs.

Sorry, maar er zijn nu honderden dakwerkers, ze komen met nieuw materiaal, grote kranen, ... Sommige klanten zien dit graag. De problemen met het werk, materiaal, de rekening komen in sommige gevallen daarna. Met faling tot gevolg een tijd later.

Na al die jaren heb ik er heel veel zien komen en nog meer zien gaan.

Ik vraag me af waar het gezond "boerenverstand" naar toe is. Gelukkig kreeg ik dit mee van mijn vader.

Is het niet waanzinnig dat onze Vlaams regering op 1 januari 2019 de vestigingswet voor de sector heeft afgeschaft? Ik vind dit ongelooflijk dom.

Sindsdien is het aantal starters in de bouw enorm toegenomen maar evenzeer de kans op faillissementen. U was de vorige week schoenmaker en deze week dakwerker; laat me niet lachen. Dit stelt ons, echte stielmannen, in een slecht daglicht. Kijk naar Duitsland, waar het een hele eer is om zich "Dachdeckermeister" te mogen noemen.

Dit trots en beroepsernst mis ik enorm.

Maar het is nu zo en we kunnen dit niet veranderen.

Ik heb mijn manier van werken reeds doorgegeven en hoop op deze manier nog heel veel tevreden klanten te maken, zoals we al jaren doen.

Beste groeten.

DE VOS P.





